

Unser Unternehmen mit Hauptsitz in Liebfeld bei Bern und Niederlassungen in der West- und Zentralschweiz umfasst die Geschäftsfelder Installationskabel, Industriekabel, EDV-Netzwerke und Kabelkonfektion für die Industrie. Gesamthaft beschäftigen wir über alle 4 Standorte verteilt rund 90 Mitarbeitende.

Am Hauptsitz in Liebfeld suchen wir per **1. Juli 2026** oder nach Vereinbarung eine führungsstarke, unternehmerische Persönlichkeit als

Bereichsleiter Verkauf Innendienst Deutschschweiz (w/m/d)

In dieser zentralen **Führungsfunktion** sind Sie direkt den beiden Co-Geschäftsführern (Co-CEOs) unterstellt. Sie übernehmen die Gesamtverantwortung für die beiden internen Verkaufsteams «**Verkauf Kabel**» und «**Verkauf EDV-Netzwerke**» mit insgesamt rund **12 Mitarbeitenden** und prägen die Preis-, Konditionen- und Kundenstrategie in der Deutschschweiz massgeblich mit.

Ihr Aufgabenbereich:

- Verantwortung für Preis-, Rabatt- und Konditionensysteme inkl. Neukundenrichtlinien
- Abschluss und Betreuung von Kundenvereinbarungen in der Deutschschweiz
- Festlegung von Verkaufspreisen im Tagesgeschäft unter Berücksichtigung von Marktgegebenheiten, Einkaufspreisen und Margenzielen
- Preisgestaltung im Objektgeschäft in enger Zusammenarbeit mit dem Bereichsleiter Verkauf Aussendienst Deutschschweiz
- Verantwortung für die Nettopreislisten (NPL) inkl. regelmässiger (i.d.R. monatlicher) Anpassungen
- Führung, Coaching und gezielte Weiterentwicklung der Innendienst-Teams Verkauf Kabel und Verkauf EDV-Netzwerke bzw. der beiden Teamleiter
- Betreuung eines definierten Kundenportfolios
- Erstellung, Analyse und adressatengerechte Aufbereitung von Verkaufsstatistiken und Kennzahlen
- Freigabe von Neukundeneröffnungen
- Durchführung von Produkt-, Normen- und Richtlinien Schulungen (intern und extern)

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung im elektrotechnischen Bereich (z.B. Elektroinstallateur/in)
- Höhere Weiterbildung im Bereich Betriebswirtschaft, Verkauf oder vergleichbar
- Mehrjährige Führungserfahrung idealerweise im Verkauf Innendienst oder in einer ähnlichen Funktion
- Unternehmerische Denkweise sowie hohe Kunden- und Marktorientierung
- Analytisches und konzeptionelles Denkvermögen sowie eine strukturierte, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit hoher Sozialkompetenz und Durchsetzungsvermögen
- Deutsch als Muttersprache, gute Französischkenntnisse sind von Vorteil

Wir bieten Ihnen

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselposition mit Gestaltungsspielraum
- Eine gründliche und strukturierte Einarbeitung
- Ein dynamisches und kollegiales Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Eine offene, unkomplizierte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Ein Geschäftsfahrzeug, welches Sie auch privat nutzen können
- Einen modernen Arbeitsplatz an gut erschlossener Lage mit gratis Einstellhallenplatz

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen. Für Fragen steht Ihnen Herr Benjamin Khabthani, Bereichsleiter Kabelverkauf Deutschschweiz, gerne unter der Tel. 031 970 55 77 zur Verfügung.

Wir sind gespannt, Sie kennenzulernen.

Heiniger Kabel AG, Claudia Iseli, Waldeggstrasse 51, 3097 Liebfeld
ciseli@heiniger-ag.ch

Hauptsitz
Deutschschweiz
Heiniger Kabel AG
Waldeggstrasse 51
CH-3097 Liebfeld

Zweigniederlassung
Westschweiz
Heiniger Câbles SA
Route de la Plaine 56
CH-1580 Avenches

Zweigniederlassung
Zentralschweiz
Heiniger Kabel AG
Sumpfstrasse 22
CH-6312 Steinhausen

Logistikstandort Domdidier
Heiniger Câbles SA
Route de l'Arbogne 10
CH-1564 Domdidier

